

Loopbaanplan Mark van Zon

Personalia

Naam: Mark van Zon
Adres: Van der Duyn van Maasdamstraat 25
Woonplaats: 6691 CT Gendt
Telefoon: +31 (0)6 41 00 62 88
E-mail: markvanzon64@gmail.com
Geboortedatum: 05 juni 1964

Doelstelling - wat voor soort werkomgeving zoek ik?

Klinkt als een cliché, maar de functie die ik inhoudelijk ga/wil vervullen dient leuk te zijn, te passen bij mijn ambities. En niet onbelangrijk, voldoende uitdaging te bieden. Goed verdienen ja, maar belangrijker is de uitdaging en met wie je samenwerkt. Alles KISS en SMART, strategisch en realistisch doelgericht.

Functies die ambieer

Project Manager/ Manager Projecten
Sales Manager/ Senior Account Manager
(Key) Accountmanager
International Sales Manager(reis graag)
Aviserende en consultancy functies

Profielschets in relatie tot mijn ambitie

Ik ben een sturende leidinggevende projectmanager met key account sales kwaliteiten. Heb ruime ervaring in sales op technisch vlak en hospitality gebied, in kapitaalgoederen en projecten. Ook in de Business Consultancy en in de Meeting Incentive Congres Event (MICE) Industry sta ik mijn mannetje. Heb daarnaast brede interesse in de Agribusiness, techniek en horeca. Ik stuur graag een team aan, niet directief, omdat ik ook graag kennis overdraag - zelf meedenken en ontplooiën wil stimuleren. Daarbij denk ik zelf graag 'out of the box' en strategisch mee. Ik heb de Post HBO Graduate Sales Management met goed gevolg volbracht in 2022. Wilde voor mijn Bachelor CE gaan en daarna Master Business Sales en/of ik daarna Project Management IPMA A-D ga volgen weet ik nu nog niet.

Competentieonderzoek RBC Consultants 14 juni 2019

Competenties	Score	Ontwik.heid	Pers. opmerkingen
Functioneren onder spanning	Zeer hoog	Laag	Blijf rustig, pragmatisch, nadenken en handelen
Initiatief nemen	Hoog	Laag	Ondernemend, initiatief nemend
Plannen en organiseren	Hoog	Hoog	Helicopter view, ritselaar, 'gets it done'
Creëren	Hoog	Laag	Ruimdenkend, 'Out of the box', creatief
Leidinggeven	Boven gemid.	Gemiddeld	Van nature, overtuigend, niet directief
Analyseren	Boven gemid.	Laag	Complexe informatie begrijpen/verwoorden
Netwerken	Boven gemid.	Gemiddeld	Goed in relatiebeheer
Volhouden	Gemiddeld	Gemiddeld	Doorzetter, gaat voor de missie
Schriftelijk communiceren	Net bov. gemid	Hoog	Zou graag bij leren
Flexibel reageren	Net bov. gemid	Laag	Soms wat bedenktijd nodig/laten landen
Beslissen	Net bov. gemid	Hoog	Strategie boeit me enorm: oorzaak & gevolg
Zelfsturing en -ontwikkeling	Gemiddeld	Gemiddeld	Realistisch zelfbeeld, open voor feedback
Helpen	Gemiddeld	Hoog	Sta open voor kennisoverdracht
Mondeling communiceren	Gemiddeld	Gemiddeld	Hier kan ik zeker bijleren
Controleren	Gemiddeld	Gemiddeld	Anderen vragen om te checken
Opmerken	Onder gemid.	Gemiddeld	Leren over non-verbale communicatie

Trots op

Post HBO Graduate Sales Management diploma 2022
Oprichting House of MICE
Propedeuse Fysiotherapie
Commerciële vondsten bij diverse bedrijven
Oprichting Stichting Football Maties
Sportieve carrière
Zorg voor mijn zoon - onderbreken carrière
Goedgekeurd Officier Speciale Diensten